

Morning WEB Seminar

2024
11.6 [水]
AM10:00-11:00

参加費
無料

事前
要申込

申込締切日 2024.11.5(火)

お申し込み方法 **定員80名**

定員に達した場合は、事前に申込を締め切る場合があります。

①下記ページ(URL)より参加申込をお願いいたします。

<https://www.f-abc.org/event/seminar227/>

②お申込時に登録いただいたメールアドレスに、セミナーURLをお送りいたします。

【お願い】定員制のセミナーとなっておりますので、ご参加される方は事前のお申込をお願いいたします。セミナーURLのお申込者以外への転送はご遠慮いただきますようご協力をお願いいたします。

QRコードからも
お申込頂けます!!



注意点

- ✓ セミナーは「Zoom」システムを使用します。
- ✓ 視聴の端末(パソコン、スマートフォン、タブレット)等で、「Zoom」が利用可能か事前にご確認が必要となります。
- ✓ 視聴の際、通信にかかる費用等はご参加者の負担となります。

アメリカ市場進出への 具体的ステップ ～輸出で広がるビジネスチャンス～

世界最大のGDPを誇り成長を続けるアメリカ市場への進出を通じ成長を図る企業が増加しています。世界中の企業が同様にアメリカ市場に参入している中で、日本市場での感覚で臨んで失敗する日系企業の事例がよく見られるのも事実です。

本セミナーでは、このような失敗を避けるために、アメリカ市場での販売開始に向けてまず検討する内容、顧客候補の獲得の仕方、アメリカの顧客に伝わるメッセージの発信の仕方などを具体的な事例を含めながら解説します。

【講師】
EWM Square Partners



代表 **中原 基喜 氏**

【講師経歴】

米国で新規事業開発と進出企業支援を行うコンサルティング会社 EWM Square Partners 代表を務める。パナソニック、自動車安全部品メーカーで計5カ国23年間の海外勤務を通じ新規事業開発や会社再建などに従事。アメリカの製造販売会社で社長&CEOを務めた後に起業。アリゾナ日本商工会議所理事。